

менеджер отдела продаж и развития

Москва, Россия

Компания по производству и установке натяжных потоков хочет видеть в своей команде позитивных и амбициозных сотрудников, обладающих хорошими навыками самодисциплины, ответственностью и желанием учиться и развиваться. В настоящий момент нам требуется менеджер отдела продаж и развития.

Что будет входить в обязанности:

- Выполнение личного плана продаж по основному продукту и сопутствующим (ежедневного, еженедельного, ежемесячного);
- Разработка и реализация предложений по эффективному привлечению клиентов и партнеров;
- Своевременное предоставление отчетности по выполненной работе;
- Исполнение стандартов работы с клиентами, сервиса и регламентов;

Кого мы хотим видеть на этой позиции:

- Мужчина, женщина 20 – 27 лет с высшим, либо неоконченным высшим образованием;
- Опыт личных продаж услуг желателен, но не обязателен – мы всему научим;
- Необходимы высокие коммуникативные навыки, интеллигентная речь, нацеленность на результат;
- Гражданин РФ.

Что мы можем предложить:

Постоянный рост и развитие, интересные и амбициозные задачи, совершенствование навыков и освоение новых возможностей;

А так же:

- Рыночный оклад + % от выполнения плана + дополнительная мотивация;
 - для самых амбициозных, активных и успешных – быстрый карьерный рост, рост доходов вместе с ростом проектов и ответственности за них;
- уютный офис рядом со станцией метро Люблино, Волжская;
- оформление по ТК РФ;
 - испытательный срок 3 месяца.

Цена: **35 000 руб.**

Тип объявления:
Услуги, предлагаю

Торг: уместен

Наталья Наталья

8-495-772-87-22